

営業の秘訣、教えます！！

営業力強化セミナー



「営業職に興味はあるけど、難しいかな？」とお考えのあなた、基礎から営業力を磨くチャンスです！！

本セミナーでは、専門講師による基礎・応用の講座を通して、未経験の方でも営業のノウハウを学ぶことができます。

セミナー日時・内容

日程：平成24年12月1日(土)

【午前の部】 10:00～11:30	基礎編 ・営業の基本マナー ・営業マンの条件等 ・顧客の心理 ・顧客のニーズを理解する
【午後の部】 13:00～14:30	応用編 ・営業マンの会話の組み立て方 ・顧客を導きリードする方法 ・提案するためのツール作り

会 場 津山市役所東庁舎 1階会議室（津山市山北663）

定 員 30名（定員に達し次第締め切ります）

受講料 無料（終日受講する方は各自で昼食を準備願います）

対象者 概ね45歳までの求職者及び在職者の方

申込方法 「受講申込書」に必要事項をご記入の上、FAXまたは郵送でお申し込みください。

申込期限 平成24年11月26日（月）

講師紹介

大原 章道 氏

(株)キー・ロジ
代表取締役

地場大手の中小企業の経営権の委託を受け、本セミナー内容等を実践し、業態転換することで売上高や収益性等を大幅に向上させた経験を持つ。
現在、(株)キー・ロジ代表取締役として、多くの中小企業に経営コンサルティングを行うと共に、セミナー講師を務める。

お問い合わせ
お申し込み先

津山市地域雇用創造協議会（〒708-0022 津山市山下92-1）

TEL:0868-24-3633 FAX:0868-22-9647

「営業力強化セミナー」受講申込書（津山市地域雇用創造協議会 行）

氏名		住所	〒
電話番号		FAX番号	
受講講座	基礎編(午前の部) 応用編(午後の部) 参加されるもの全てにチェックをお願いします。		

ご記入いただいた個人情報は、本事業の実施、運営及び受講者の実態調査、分析のためにのみ利用させていただきます。