

# 営業力強化セミナー 提案営業の勧め

— 景気低迷期の今こそ、顧客を獲得するチャンス!! —

長引く円高や原材料価格上昇などの影響により、長期にわたり景気低迷が続く中、商品やサービスが「売れなくなった・・・」とよく聞かれます。しかし、このような混沌とした時代でも売上や利益を向上している企業があるのは何故でしょうか。大企業だけの話ではなく、私たちの身近な中小企業でも15期連続で増収を続ける企業があります。

このたび倉敷商工会議所では、そのような経験と実績を持つ大原氏を講師としてお招きし、不況に打ち勝つために必要な「営業力（提案営業）」にスポットを当て、事例を交えながら実践的なセミナーを開催いたします。この機会に是非セミナーにご参加頂き、営業力強化のヒントにして下さい。

セミナー後は個別相談も行います。

## 内 容

- ①売れる営業マンの条件
- ②顧客ニーズを理解する方法
- ③顧客の心理を理解する
- ④会話の組み立て方
- ⑤提案ツールの作り方

日 時 平成24年 **6月20日(水)**  
14:00 ~ 16:00

場 所 **倉敷商工会議所 1階  
第1会議室**

定 員 **40名** (定員になり次第)  
締め切ります

参加費 **倉敷商工会議所会員 } ... 無 料**  
**(公社)倉敷法人会会員 }**  
**その他一般参加 ... 2,000円**  
(当日ご持参ください)

申込締切 **平成24年6月15日(金) 17:00**

講 師 **大原 章道 氏**  
株式会社キー・ロジ  
代表取締役



経営していた地場大手の中小企業を、業態転換することで売上高や投資利益率、自己資本比率を10年間で3倍超にし、実質無借金経営にした経験を持つ。その時に実践してきたのが、戦略思考、組織活性化策、そしてこの度のテーマであるクライアントに対する提案営業。現在、幅広いテーマで経営力向上のためのコンサルティング活動を行っている。中国経済産業局支援機関サポートアドバイザー。(中小企業診断士、ロジスティクス経営士、トヨタ生産方式改善トレーナー)

お申込み  
・  
お問い合わせ先 **倉敷商工会議所 中小企業相談所**  
**TEL.086-424-2111(代)**  
**FAX.086-426-6911**

※お申込み状況は倉敷商工会議所ホームページでもご確認いただけます。  
※当日の個別相談は先着順とさせていただきます。ご相談内容によって時間を要する場合があります。別途、日程調整をさせていただく場合がありますので予めご了承ください。



切 取 線

平成24年 月 日

## 「営業力強化セミナー」参加申込書

倉敷商工会議所中小企業相談所 (FAX 086-426-6911) 宛

事業所名		参 加 者 氏 名	①氏名 .....
所在地			②氏名 .....
電話番号			個別相談 <input type="checkbox"/> 希望する ※個別相談を希望される場合はチェックしてください。

※個人情報をごセミナーの連絡以外に利用したり、第三者に提供することは一切ありません。  
※ご記入頂いた情報は商工会議所で責任を持って管理します。これらの情報は商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用し、他の目的には使用しません。